

René Kircil, neuer Senior Area Manager Sales bei Traxon Europe

Traxon Europe hat René Kircil zum Senior Area Manager Sales ernannt. Kircil übernimmt direkt den Vertrieb im Nahen und Mittleren Osten und dazu die Vertriebsleitung für die deutschsprachigen Märkte und Osteuropa bis hin zum Mittleren Osten.

Frankfurt/Main, Mai, 2011. René Kircil wurde zum Senior Area Manager Sales bei Traxon Europe, dem internationalen Anbieter für elektronische Kommunikationslösungen in der Luftfrachtindustrie, berufen. Seine Aufgaben umfassen die Vertriebsleitung für die Gebiete Deutschland, Österreich, Schweiz, Osteuropa und dem Mittleren Osten. Darüber hinaus zeichnet er direkt für den Geschäftsausbau im Nahen und Mittleren Osten verantwortlich.

Kircil bringt über zwanzig Jahre Erfahrung in der internationalen KEP- und Speditionsbranche mit. Als Vertriebsleiter für UPS baute er enge Beziehungen zu Industrie, Handel und international tätigen Speditionen in Europa auf. Als Business Development Manager in Saudi Arabien bei einem global tätigen Logistikdienstleister gewann er Einblicke ins Mittelost-Geschäft. Darüber hinaus war er ein Jahr in den USA tätig.

„Traxon Europe hat sich ambitionöse Ziele gesetzt. Wir haben unseren Vertrieb in den letzten zwölf Monaten personell verstärkt und verfügen jetzt über ein schlagkräftiges, multi-kulturelles Team. René Kircil passt da hervorragend hinein. Wie ein roter Faden zieht sich der Begriff "Vertriebs--Frontarbeit" durch seinen Lebenslauf. René Kircil ist im wahrsten Sinn des Wortes ein Vollblut-Vertriebsmann mit einer grossen Berufserfahrung im KEP-Bereich. Wir erwarten, dass er unsere Position im dynamisch wachsenden Mittelost-Markt offensiv weiter ausbaut. Wir sind sehr glücklich, René Kircil an Bord zu haben“, erklärt Felix Keck, Geschäftsführer von Traxon Europe.

„Ich freue mich auf die neuen Verkaufsherausforderungen bei Traxon Europe. Der Nahe und Mittlere Osten zählt zu den Emerging Markets. Er ist wachstumsstark, aber auch wettbewerbsintensiv. Ich bin zuversichtlich, dass Traxon Europe trotzdem seinen Absatz hier erfolgreich steigern kann“, ergänzt René Kircil.

Firmenporträt

TRAXON Europe wurde 1991 mit Hauptsitz in Frankfurt am Main gegründet. Mit seinem engagierten Team von Spezialisten bietet das Unternehmen umfassende elektronische Lösungen für die Luftfrachtindustrie. TRAXON Europes innovative Produkte unterstützen die unterschiedlichen Partner der Luftfrachtlogistikkette, ihre Prozesse elektronisch zu managen und gleichzeitig die Anforderungen von Cargo 2000, IATA e-Freight, der WCO (World Customs Organization) und der Postorganisationen zu

erfüllen. TRAXONs globale Lösungen optimieren die Prozessqualität, erhöhen die Liefertreue und verringern die Fehlerquote beim Übermitteln von Frachtdokumenten. Als Ergebnis sind TRAXON Kunden nicht nur in der Lage, ihren eigenen Kunden einen verbesserten und kosteneffizienten Service anzubieten, sondern auch die CO₂-Emissionen durch Senkung des Papierverbrauchs zu reduzieren. Das globale Netzwerk von TRAXON Europe verbindet mehr als 9000 Speditionsbüros mit circa 100 internationalen Fluggesellschaften. TRAXON Europe erzielte 2010 einen Umsatz von rund 9,6 Mio. EUR und übermittelte rund 155 Mio. Nachrichten.

Mehr über TRAXON Europe erfahren Sie unter: www.traxon.com

Redaktionshinweis:

Bitte folgen Sie dem Link, falls Sie ein [Foto von René Kircil](#) von unserer Website herunterladen möchten.

Pressekontakt

TRAXON Europe

Global Logistics System Europe
Company for Cargo Information Services GmbH

Karin Siegmund
Senior Marketing Manager
Lyoner Strasse 36
DE-60528 Frankfurt, Germany
Tel.: +49-(0)69-66906-262
Fax: +49-(0)69-66906-231
E-Mail: karin.siegmund@traxon.com

Meneghin & Partner

Ursula Schmeling
Partnerin & Leiterin Communication Consulting Services
Neue Bahnhofstrasse 160
CH – 4132 Muttenz
Tel.: +41-(0)61-465 71 67
E-Mail: ursula.schmeling@meneghin.ch